

**Benvenuti**

**nel mondo**

**CNP Vita Assicura**



## Il Gruppo

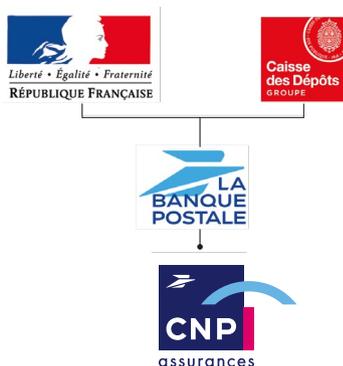
**Assicuriamo  
un mondo  
più aperto**



# Il Gruppo CNP Assurances

## Assicuratori dal 1850.

Attore di riferimento nel **mercato assicurativo internazionale**, CNP Assurances è presente in 19 paesi tra Europa e America Latina.



Parte del **grande polo finanziario pubblico francese**, è detenuta al 100% da La Banque Postale. Una realtà solida che in Francia si posiziona 2<sup>a</sup> nel ramo Vita.

Il Gruppo offre **soluzioni assicurative complete** per la persona, i beni e il patrimonio attraverso un modello di business multi-partner in grado di adattarsi alle diverse modalità di distribuzione in ogni Paese, dalle partnership strategiche di lungo termine agli accordi distributivi nel mercato "aperto".

**L'Italia rappresenta un mercato strategico** per il Gruppo CNP Assurances, dove opera da oltre 20 anni ed è oggi il 6° player nel business Vita\*.

\*Il Gruppo è presente in Italia con le Compagnie CNP Vita Assicura, CNP Assurances – rappresentanza generale per l'Italia, CNP Caution, CNP Santander.



## Un lavoro di squadra

**+8.000**

Dipendenti nel mondo

**+350**

Accordi e partnership

**36 mln**

Clienti nel mondo  
per la protezione  
della persona

**13 mln**

Clienti nel mondo  
per risparmio  
e previdenza

Dati al 31/12/2024

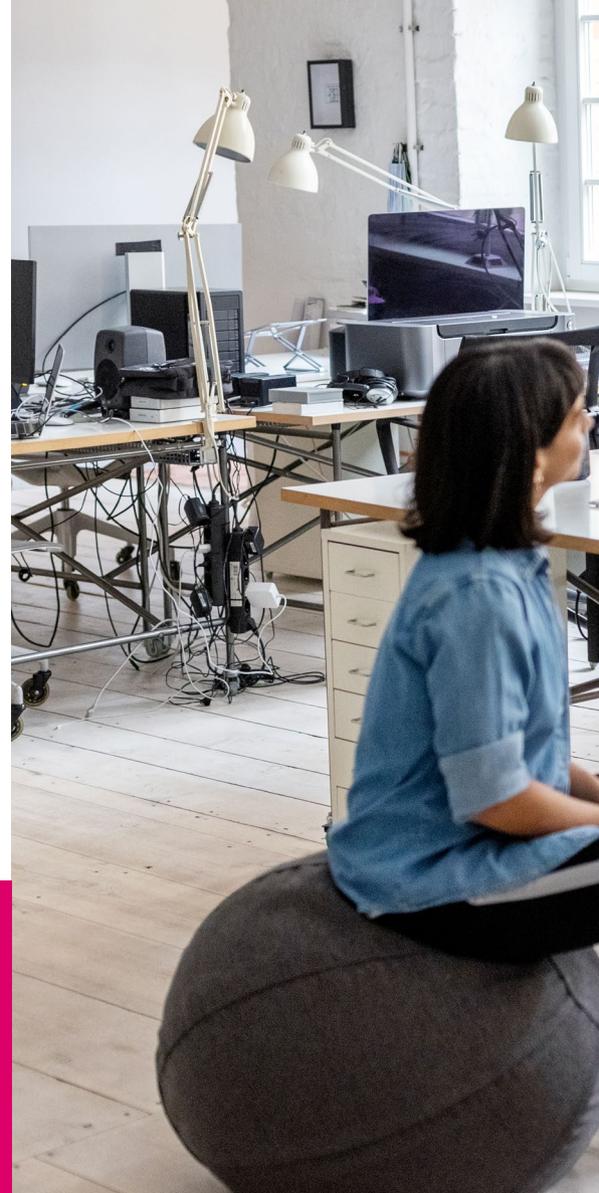
## Un posizionamento di successo

**2°** Gruppo Vita  
in Francia

**6°** Gruppo Vita  
in Italia

**5°** Gruppo  
in Europa

Dati al 31/12/2024





## La nostra Ragion d'Essere

La mission, inserita all'interno dello Statuto di CNP Assurances, rappresenta la bussola che guida le nostre scelte e che ci spinge a superare i limiti dell'assicurabilità.

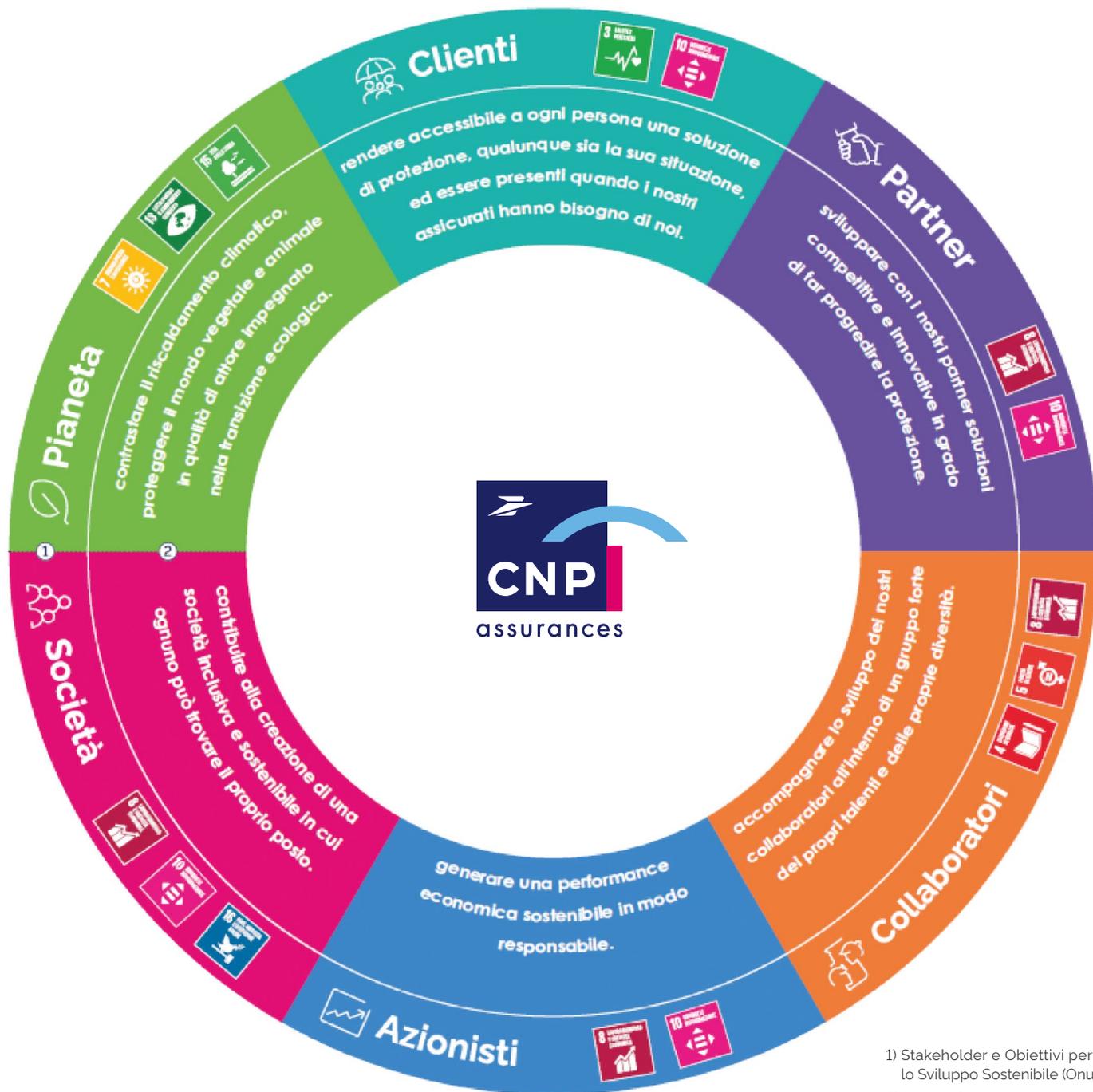
### Un impegno che si traduce in:

- **soluzioni innovative** utili a rispondere alle esigenze delle persone, qualunque sia il loro percorso di vita
- un'**assicurazione più semplice e comprensibile**
- azioni per una **società inclusiva e sostenibile**

Come Gruppo, abbiamo declinato la Ragion d'Essere in obiettivi concreti e misurabili volti a raggiungere le aspettative dei nostri stakeholder e a cambiare il modo in cui le persone vedono le assicurazioni.

“ **Assicuratori e investitori responsabili, animati dalla vocazione civica del Gruppo, ci impegniamo, insieme ai nostri partner, per la costruzione di una società inclusiva e sostenibile offrendo al maggior numero di persone soluzioni in grado di proteggere e agevolare tutti i percorsi di vita.** ”





1) Stakeholder e Obiettivi per lo Sviluppo Sostenibile (Onu)  
2) Impegni

# CNP Assurances

## In numeri

### Performance e rating finanziari

La competenza e la performance finanziaria del Gruppo garantiscono la sicurezza di coloro che ripongono in noi la loro fiducia

Dati al 31/12/2024

**€ 37,4 mld**  
Raccolta premi

**€ 1.582 mln**  
Risultato netto



Dati al 31/12/2024

**237%**  
Solvency cover ratio

Una solidità finanziaria certificata anche dalle maggiori società di rating

**A+**  
Fitch

**A1**  
Moody's

**A**  
Standard  
& Poor's

Dati al 31/12/2024





## Performance e rating non finanziari

**€ 29,4 mld**  
Investimenti green

**-58%**  
Riduzione carbon footprint portafoglio  
investimenti vs 2019

**100/100**  
Indice di uguaglianza di genere

Dati al 31/12/2024



La **stabilità finanziaria** del Gruppo CNP Assurances ci dà la possibilità di fare investimenti utili al servizio della società e dell'interesse pubblico e ci rende uno dei principali finanziatori della **transizione energetica ed ecologica**.

## Rating ESG (criteri economici, sociali e di governance)

**56/100**

S&P Global CSA

42° su 236 assicuratori nel mondo

**AAA**

MSCI

5° su 81 assicuratori Vita nel mondo

Dati al 31/12/2024



# Business Unit Wealth Management

Dalla sinergia tra CNP Vita Assicura, CNP Patrimoine e CNP Luxembourg nel 2024 nasce la Business Unit Wealth Management, la struttura del Gruppo CNP Assurances pensata per offrire soluzioni dedicate alla clientela di alto profilo.



**Expertise  
ed esperienza**



**Qualità della  
gestione**



**Agilità e innovazione  
di prodotto**



**Solidità  
del Gruppo**

L'obiettivo è di mettere sempre al centro i suoi clienti e garantire loro un'offerta innovativa e di alta qualità di prodotti e servizi, sfruttando le sinergie tra le tre Compagnie, che consentono di ottimizzare i processi, accelerare il ritmo delle implementazioni del percorso digitale, condividere best practices e capitalizzare le esperienze di successo.







**+SOLIDI**

per dare forza alle tue scelte

# CNP Vita Assicura

CNP Vita Assicura, filiale detenuta al 100% da CNP Assurances, si è sempre distinta nel segmento private per una forte **personalizzazione** delle soluzioni offerte e per la **competenza** della sua squadra.

La Compagnia opera sul mercato aperto con un **approccio multi-partner** basato su accordi con primari gruppi bancari, network di consulenti finanziari, agenti plurimandatari e broker.

Tramite i partner distributivi, CNP Vita Assicura propone sul territorio italiano **soluzioni assicurative Vita distintive** per qualità, semplicità e sostenibilità: una gamma completa per la protezione della persona, la previdenza, il risparmio e l'investimento.

La presenza sul territorio della Compagnia CNP Assurances – Rappresentanza Generale per l'Italia, ci consente di **creare sinergie tra l'offerta Vita di CNP Vita Assicura e le soluzioni nel Ramo Danni** proposte dalla Succursale, in modo da completare l'offerta e rispondere a 360° alle esigenze dei clienti.

CNP Vita Assicura fa parte della Business Unit Wealth Management del Gruppo, nata nel 2024 dalla sinergia con CNP Patrimoine e CNP Luxembourg. Una struttura dedicata alla clientela di alto profilo, che offre un approccio diverso al risparmio patrimoniale, centrato sull'expertise, sulla qualità della gestione, sull'agilità e sull'innovazione del prodotto.

CNP Vita Assicura è quindi il partner ideale per banche, consulenti e intermediari che vogliono proporre ai propri clienti una **gamma di prodotti e servizi completa e innovativa**.

## Una realtà consolidata CNP Vita Assicura in numeri

Dati al 31/12/2023

**€ 2,7 mld**  
Raccolta premi

**€ 24,4 mld**  
*Asset Under Management*

**+285**  
*Numero Dipendenti*

**€ 36,1 mln**  
Risultato netto

**210%**  
*Solvency cover ratio*

**1,1 Mln**  
*Clients*



n. clienti e n. dipendenti aggiornati al 31/12/2024

## I nostri tratti distintivi



### **Solidità**

Come assicuratori e investitori responsabili, solidità e competenza sono alla base del nostro modello di business. La nostra Ration d'Essere ci spinge a impegnarci ogni giorno per promuovere il miglioramento collettivo sotto il profilo sociale, economico e ambientale.



### **Relazione**

Sviluppare relazioni di valore con i partner distributivi è una nostra priorità. La competenza della nostra squadra unita ad ascolto costante e collaborazione in ogni fase della costruzione di prodotti e servizi, sono le chiavi per sviluppare partnership che accolgano le reali esigenze dei clienti.



### **Innovazione**

Abbiamo la capacità di anticipare i cambiamenti del mercato e di andare incontro proattivamente alle nuove esigenze di clienti e partner distributivi mettendo loro a disposizione soluzioni di prodotto e servizio efficaci, flessibili e veloci.



### **Sostenibilità**

Ci impegniamo con i nostri partner distributivi a favorire una società inclusiva e sostenibile, che sappia agevolare le persone nella realizzazione dei propri progetti di Vita.



**+COMPETENTI**

per anticipare le esigenze delle persone

# La nostra gamma prodotti

CNP Vita Assicura mette a disposizione dei propri clienti e partner soluzioni diversificate dedicate alla persona e all'azienda adattandosi al meglio alle diverse esigenze di vita e di business.



**Risparmio  
e investimento**



**Protezione  
della persona**



**Previdenza  
complementare**

# Risparmio e investimento

Come investitore responsabile, CNP ha sviluppato la maggior parte delle proprie soluzioni di risparmio e investimento seguendo **criteri di sostenibilità** (Art. 8\*).

## Gestioni separate

**Stabilità dei rendimenti, sicurezza del capitale e fiscalità agevolata** sono i principali vantaggi per chi sceglie una gestione separata.

La gamma di **gestioni separate** è affidata alle competenze di un team di **professionisti altamente specializzati**.

Fiori all'occhiello tra le nostre Gestioni Separate, GEFIN e LIFIN si distinguono per masse gestite, solidità e storicità. A queste, da luglio 2024 si è aggiunta la nuova CNP Spinnaker, una soluzione a fondo utili per garantire stabilità e resilienza degli investimenti nel tempo.

La nuova gamma prodotti duo incorpora in un'unica soluzione un doppio motore finanziario che vede, da un lato, CNP Spinnaker e dall'altro una delle due gestioni storiche di CNP Vita Assicura, in modo da massimizzare i vantaggi derivanti da entrambe le gestioni.

Grazie alla combinazione delle due Gestioni Separate sarà possibile massimizzarne le performance beneficiando della consolidata solidità di LIFIN e GEFIN e sfruttando il meccanismo del Fondo Utili previsto dalla nuova CNP Spinnaker.

Il meccanismo a Fondo Utili offre una maggiore stabilità dei rendimenti nel medio-lungo termine e un'oculata gestione della volatilità di mercato offrendo tranquillità finanziaria e sicurezza emotiva. Questo rende la soluzione un ottimo strumento di risparmio ideale per capitali da destinare a spese future

\*prodotti che promuovono le caratteristiche sociali e/o ambientali e possono includere investimenti sostenibili, anche se questi non ne costituiscono l'obiettivo principale





## Unit Linked

E' una soluzione pensata per coloro che cercano opportunità di investimento a maggiore redditività. La possibilità di scegliere tra i numerosi fondi esterni proposti dai principali provider internazionali, offre al cliente un'ampia offerta di gestione sia libera che guidata. La nostra gamma di OICR esterni è ampia e copre tutte le asset class, grazie a partnership consolidate con i principali asset manager globali. Per supportare le scelte allocative dei clienti, la Compagnia propone linee guidate differenziate per profilo di rischio, offrendo soluzioni altamente personalizzate. Le nostre soluzioni offrono interessanti garanzie accessorie di protezione dell'investimento in caso di premorienza dell'assicurato.

## Multiramo

Una ricca gamma di prodotti che coniuga la **stabilità della gestione separata** alla **dinamicità dei mercati finanziari**, scegliendo tra fondi interni ed esterni. Le multiramo di ultima generazione prevedono un'**allocazione target dell'investimento**, ovvero un passaggio automatico dal ramo I al ramo III da definire in base al profilo di rischio del cliente.

Alcuni prodotti possono inoltre essere abbinati a **servizi e garanzie opzionali**, come lo stop loss, per contenere eventuali perdite, o il decumulo, per avere un flusso di cassa tenendo i propri asset investiti al riparo dall'inflazione.

La nostra offerta, che include **prodotti a premio unico e a premio ricorrente**, risponde anche alle esigenze delle persone giuridiche come soluzione per gestire la liquidità, il TFR/TFM\* e il patrimonio.

Le gestioni separate abbinata alle soluzioni Multiramo sono certificate Art. 8

\*Previa consultazione con il proprio fiscalista

# Protezione della persona

## Una tutela per te e i tuoi cari

Soluzioni assicurative pensate **per mettere al sicuro il futuro** dei propri cari in caso di prematura scomparsa (Temporanea Caso Morte) o che garantiscono un supporto economico in caso di perdita dell'autosufficienza dell'assicurato nel compiere le attività primarie della vita quotidiana (Long Term Care).

Arricchiscono l'offerta **coperture opzionali** come malattia grave o invalidità. Le soluzioni di protezione vengono offerte anche come garanzia aggiuntiva ai prodotti di investimento.

Queste garanzie vengono prestate sia in **forma individuale**, rivolte quindi alla singola persona fisica, sia in **forma collettiva** a seguito di specifici accordi sottoscritti da un contraente, generalmente persona giuridica, nell'interesse di una molteplicità di persone.

## Focus Impresa

Una gamma perfetta per tutelare il proprio **nucleo familiare** e non solo. Anche una **persona giuridica** può scegliere una **polizza a protezione** del proprio business per **salvaguardarsi** in caso di gravi imprevisti come la morte della persona chiave dell'azienda.

In questo modo può:

- **Garantire la prosecuzione del business**
- **Gestire il piano di successione** (liquidazione/inserimento soci)





# Previdenza complementare

## La protezione del tenore di vita nel tempo

**Fondi pensione aperti (FPA) e Piani Individuali Pensionistici (PIP)** sono soluzioni che aiutano ad accantonare una rendita nel tempo per integrare la propria pensione garantendosi un tenore di vita adeguato alle aspettative personali e dei propri cari.

Si tratta di **prodotti personalizzabili** in base al profilo di rischio grazie alla possibilità di scegliere la tipologia di fondi nei quali investire. È possibile versare il Premio di un prodotto pensionistico a beneficio di un proprio caro e, se fiscalmente a carico, godere della deducibilità dei premi/contributi.

Il **fondo pensione** può essere una **soluzione perfetta** anche per le aziende interessate ad offrire un piano di previdenza complementare ai propri dipendenti.







**+ PARTNER**

**per costruire insieme soluzioni su misura**



## Il modello di business

Operiamo con un **approccio multi-partner** potendo contare su una rete distributiva diversificata basata su accordi con **primari gruppi bancari**, network di **consulenti finanziari**, **agenti plurimandatari** e **broker**.



## MODELLI DI OPERATIVITÀ

### 1. Processo di emissione base

Soluzione semplice e veloce che consente di **collocare su piattaforma proprietaria di Compagnia** previa imputazione delle informazioni utili per la sottoscrizione della polizza;

### 2. Processo di emissione standard

Soluzione che prevede un **parziale dialogo tra sistemi del partner e di Compagnia**. Con questo modello CNP Vita Assicura acquisisce le informazioni anagrafiche di profilatura, D&N e firma digitale dai sistemi dell'intermediario. L'emissione del contratto transita invece su sistemi Compagnia;

### 3. Processo di emissione evoluto

Soluzione evoluta che prevede l'**integrazione dell'intero processo di vendita** nell'ambiente partner, dall'anagrafica al versamento del premio, e il dialogo con i sistemi compagnia.



## Gamma di servizi a supporto della partnership



### Supporto sul Territorio

Vicinanza alla Rete grazie ad Account specializzati dedicati al partner



### Formazione Commerciale Assicurativa

Produzione e aggiornamento costante di attività formative a disposizione della Direzione Generale del partner o delle sue Aree Commerciali



### Eventi

Organizzazione di eventi formativi e commerciali per dare ulteriore forza alla Partnership



### Sviluppi digitali

Sviluppo di progetti specifici al fine di digitalizzare sempre più l'offerta assicurativa

## Formazione ed educazione finanziaria personalizzata

Per CNP Vita Assicura essere ogni giorno al fianco di partner e clienti non significa soltanto mettere a disposizione prodotti e servizi di qualità, ma anche **impegnarsi nel garantire una costante attività di formazione** nonché semplicità e trasparenza in tutte le comunicazioni.

### Per i partner

Abbiamo dedicato ai nostri distributori la **CNP Academy**, un ampio progetto di **formazione e crescita professionale** ritagliato sulle esigenze di ciascun partner, focalizzato su tematiche assicurative e finanziarie ma anche su argomenti trasversali in grado di garantire un livello di consulenza al cliente **completo e di valore**.

Mettiamo a disposizione le nostre competenze e quelle dei nostri **formatori specializzati** tramite aule formative sul territorio oppure **online**; è inoltre disponibile una piattaforma digitale in cui trovare un **catalogo completo di corsi e-learning**.





## Per i clienti

Abbiamo l'obiettivo di **semplificare l'assicurazione** per rendere più consapevoli i clienti sull'utilità del nostro business, per questo, insieme ai nostri partner promuoviamo serate a loro dedicate per **approfondire tematiche** assicurative, finanziarie o trasversali in grado di avvicinarli al mondo della protezione della persona, del patrimonio e del business.

Siamo inoltre impegnati in una **costante attività di semplificazione del linguaggio** al fine di garantire chiarezza e trasparenza in ogni comunicazione. Da questo obiettivo è nato il progetto **#CNPEducation** come bussola per comprendere meglio il mondo dell'assicurazione e accrescere l'educazione finanziaria in Italia.



**+ RESPONSABILI**

per promuovere l'etica in ogni ambito



# Assicuratori e investitori responsabili: il nostro impegno globale per un futuro sostenibile

Ogni giorno ci impegniamo per **svolgere il nostro lavoro in modo responsabile**. Un impegno che parte da lontano e che vede il Gruppo CNP Assurances in prima linea per contribuire allo **sviluppo di un mondo più sostenibile**.

Nel nostro ruolo di assicuratori, siamo fortemente impegnati per **promuovere politiche mirate a sviluppare la finanza sostenibile** e offrire ai clienti la possibilità di optare per soluzioni che tengano conto dei **fattori ambientali, sociali e di governance (ESG)**.

La Capogruppo ha aderito a:





# CNP Vita Assicura: responsabilità a misura del tuo mondo

Per il nostro **team**, essere responsabili significa sapersi prendere cura della **comunità aziendale e del territorio** in cui opera. Ogni giorno facciamo del nostro meglio per **supportare la nostra squadra di professionisti** e garantire un ambiente di **lavoro inclusivo, equo e flessibile**. Un impegno riconosciuto anche attraverso la Certificazione per la Parità di Genere (Uni/PdR 125:2022) rilasciata nel 2024 da SGS Italia. Riconosciamo il valore della **diversità** come risorsa chiave per l'innovazione e la crescita e mettiamo a disposizione dei nostri **collaboratori** una serie di benefit per offrire un supporto reale a tutti i **nuclei familiari**.



Lavoro  
Agile



Iniziative  
di welfare



Formazione  
interna

Siamo inoltre da sempre **vicini al territorio** in cui operiamo attraverso una serie di **iniziative a impatto sociale**, dalla collaborazione con associazioni locali alle partnership con il mondo accademico per supportare la **crescita professionale** delle generazioni future.







Il presente documento è stato redatto da CNP Vita Assicura S.p.A. ed ha scopo esclusivamente informativo. La Compagnia non assume alcuna responsabilità per qualsiasi perdita o danno di qualsiasi natura, diretta o indiretta, che possa sorgere dalla consultazione o dall'uso del presente documento o da eventuali imprecisioni o dati non aggiornati. Nessuna informazione contenuta nel presente documento costituisce o può essere considerata come consulenza sugli investimenti o un invito ad effettuare investimenti. I dati, le informazioni e le immagini contenute nel documento non potranno essere riprodotti o distribuiti né totalmente, né parzialmente essendo di esclusiva proprietà della Compagnia. I marchi e i loghi presenti nel documento sono di proprietà esclusiva della Compagnia ovvero delle società del Gruppo CNP Assurances S.A. e non possono essere, copiati, stampati, scaricati o utilizzati su alcun altro documento, sito internet o su altri mezzi di comunicazione senza il preventivo consenso scritto della Compagnia o delle società titolari dei marchi e dei logotipi. Il contenuto del presente documento può essere soggetto a variazione in qualsiasi momento non garantendo, tuttavia, un aggiornamento costante e puntuale.

